

RÉUSSIR LA PROSPECTION AUTHENTIQUE (RLPA)

DUREE :

15 jours - 105 heures

POUR QUI ?

- Commerciaux
- Responsables de vente et chefs d'équipes
- Consultants en développement commercial et business développeurs
- Entrepreneurs et indépendants
- Chargés de clientèle et responsables du développement

MODALITÉ DE LA FORMATION

Présentiel - En ligne - Hybride

VALIDATION DE LA FORMATION

Certificat de Réalisation (non certifiant))

PRIX TTC (TVA INCLUS 20%)

5 664 € TTC

ACCESSIBILITÉ AUX PSH

Pour les personnes en situation de handicap, un accompagnement spécifique peut être engagé pour faciliter leur parcours

PROGRAMME DE FORMATION

Maîtriser la Prospection Authentique
La Prospection Téléphonique et Terrain
La Commercialisation des Formations
Optimisation et Évaluation
Évaluation Finale

Résumé formation :

Cette formation vous enseigne l'art de la prospection bienveillante et authentique. À travers des modules sur la prospection digitale, téléphonique et sur le terrain, vous apprendrez à créer des relations clients durables basées sur la confiance et le respect. Vous développez des techniques pour personnaliser vos approches sans être intrusif, en mettant l'écoute et la bienveillance au cœur de votre stratégie. Vous serez également formé à la commercialisation des formations, en maîtrisant les dispositifs de financement pour offrir des solutions adaptées. La formation met l'accent sur l'efficacité, l'authenticité et la performance avec une approche humaine, pour une prospection durable et éthique.

VOTRE FORMATION

PREREQUIS

- Avoir des connaissances de base en vente ou en relations commerciales.
- Être à l'aise avec l'utilisation d'outils numériques comme les réseaux sociaux, les emails, et CRM pour la gestion de la relation client.
- Disposer d'une première expérience dans la prospection téléphonique, digitale ou terrain.
- Avoir une volonté d'adopter une approche plus humaine et éthique dans ses démarches commerciales.

OBJECTIFS

Former les commerciaux à une prospection authentique, efficace et non intrusive en adoptant des méthodes bienveillantes, sur les canaux digitaux, téléphoniques et terrains, la commercialisation des formations ou s'adapter à d'autres types de produit et de service en fonction des demandes (immobilier...)

Inscrivez-vous

En savoir plus :
www.ecolienconnect.com

ECOLIEN CONNECT - Organisme de formation - 8 Place Roger Salengro - 31000 Toulouse Société SASU au capital de 1€ - Code APE 8559A - SIRET: 84472817000037 - numéro déclaration d'enregistrement: 76311240931 auprès du préfet de la région Occitanie - n° Intracom.FR 61844728170 Contact : contact.landesformation@gmail.com - Tél : 05 58 03 83 48. La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : action de formation Version 2 du 02/10/2024 Nos formations sont la propriété exclusive de ECOLIEN CONNECT, toutes reproductions et ventes sont interdites

